

求人情報



職種名	営業		
雇用形態	正社員		
雇用期間	雇用期間の定めなし。ただし試用期間3ヶ月あり		
職務内容	応募条件		
<p>・社会インフラを支える/飛び込み営業無し</p> <p>■66～120kVのガス遮断器等 受変電設備の代理店営業</p> <p>・主に電力会社、その他民間企業向けに納入する受変電設備の営業業務をお任せします。</p> <p>国内企業が主な顧客となります。9:1(電力会社:その他民間企業)の割合となっています。基本対応は代理店経由のため、エンドユーザーとの直接のやり取りは少なく、顧客訪問は定期挨拶または特殊案件対応になります。(一部直接取引の場合もありますが、出張頻度は3か月に1～2回程度です)</p> <p>・代理店からの情報を元に事務所で工場、技術部門等と連携し案件対応を進めていき、完了させます。</p> <p>・代理店への指示指導管理、案件管理、見積、受注、売上(納品)、請求までが営業部範疇になります。</p> <p><具体的には></p> <p>・遮断器本体案件対応</p> <p>単体ガス遮断器、複合開閉装置が弊社の主な取扱機器となり、当社ラインナップ内で客先要求に則ったスペック機器を販売します。入札、競争、特命などの案件で仕様確認から価格交渉を行い、社内システムへの入力、受注処理および搬入までの調整と請求まで担当します。</p> <p>・メンテナンス案件対応</p> <p>当社では6・12年毎の点検を推奨しています。過去に納入した機器が約1万台存在し、既設機器に関する客先からの問い合わせ、要求に応じて見積提示、仕様確認、価格交渉を行い、受注処理、社内システムへの入力および納品までの調整と請求まで担当します。</p> <p>・トラブル対応</p> <p>納入機器などに発生したトラブル情報を窓口として対応し、社内技術、設計、サービスと相談した内容を取りまとめて、顧客へ解決策を打診し、トラブル解決を図ります。</p>	<p>【必須要件】</p> <ul style="list-style-type: none"> ・法人営業経験3年以上 (商材不問) ・基本的なPCスキル (ワード、エクセルの基本操作) <p>【歓迎要件】</p> <ul style="list-style-type: none"> ・公共事業(電力、建設など)に営業職としてかかわったご経験 <p>【求める人物像】</p> <p><業界未経験歓迎></p> <ul style="list-style-type: none"> ・チームワークを大切にし、社内外の関係者とも連携しながら協力的に業務に取り組める方 ・モノづくりの流れを理解し、正確さと細部への注意力をもって計画的に物事を進められる方 ・目標達成への意欲を持ちながら、会社全体の動きにも関心を持ち、新しいチャレンジも前向きに楽しめる方 ・社内外と丁寧にコミュニケーションを取り、調整・交渉を粘り強く進められる方 		
年齢	不問	学歴	専門卒以上
勤務地	〒551-0023 大阪市大正区鶴町3丁目1-17		
給与・賞与	実績、経験により応相談 年俸400万円～550万円		
手当・福利厚生	ベネフィット・ワン、DC企業型確定拠出年金、退職一時金制度あり		
社会保険	健康 厚生 労災 雇用 完備		
勤務時間	9:00～17:30 所定労働:7時間30分	休憩時間	60分
休日休暇	土日祝、夏季休暇、年末年始休暇 年間127日+4日一斉年休		
定年	60歳	再雇用	法定通り
選考内容	書類選考、面接2回		
PR・特記事項	<ul style="list-style-type: none"> ・募集背景、増員(1名) ・車通勤可能、ガソリン代支給、在宅勤務可能 ・国内で最も利用が多い60～120KVの遮断器では国内で30%のシェアを持っています。社長も食堂で一緒に食事を取るなど、意見を言い合える風通しのいい社風です。また、個人の意見をしっかり汲み取り、ボトムアップしてくれる体制があることも魅力です。意欲的に一緒に働く「なかま」を募集しています。 		